



Die Lindenberg-Anlagen GmbH in Overath sucht ab sofort



Technical Sales Engineer (m/w/d)

| Internationale Einsätze | Marine | Stationary Power Systems | Railway Power Systems | Vollzeit

Deine Aufgaben bei uns:

- Ausbau und Betreuung von Kundenbeziehungen im jeweiligen Marktsegment
- Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten und aktive Neukundenakquise
- Technische Beratung unserer Kunden zu Stromerzeugungsanlagen und Systemlösungen
- Erstellung, Kalkulation und Nachverfolgung von Angeboten
- Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit Konstruktion, Projektmanagement und Service
- Analyse von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung unseres Produktportfolios

Spezialisierungen

Marine

Vertrieb von Stromerzeugungsanlagen für Schiffsanwendungen, Werften und maritime Systemintegratoren.

Stationäre Anlagen

Vertrieb von stationären Stromaggregaten und Energieversorgungssystemen für industrielle Anwendungen.

Railway Power Systems

Vertrieb von Stromerzeugungssystemen für Bahnfahrzeuge, z. B. zur Versorgung von Bordnetzen und technischen Systemen in Zügen

Dein Profil:

- Abgeschlossenes technisches Studium oder technische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung (z. B. Maschinenbau, Elektrotechnik, Mechatronik, Wirtschaftsingenieurwesen)
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb im Maschinen- oder Anlagenbau, idealerweise Verbrennungsmotoren, Dieselgeneratoren oder Stromerzeugungssysteme
- Erfahrung im strukturierten Vertrieb, z. B. im Umgang mit CRM-Systemen, Pipeline-Management und Vertriebskennzahlen
- Idealerweise Branchenkenntnisse im jeweiligen Marktsegment
- Technisches Verständnis für Motoren, Generatoren und Energieerzeugungssysteme
- Erfahrung in Angebotskalkulation und Vertragsverhandlungen
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Bereitschaft zu nationalen und internationalen Dienstreisen
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Ich freue mich auf deine Bewerbung



Lindenberg-Anlagen GmbH

Vanessa Palitza
(Head of People and Internal Services)
Hoffnungsthaler Str. 41
DE - 51491 Overath
bewerbung@liag.de

Was wir bieten:

Unsere Top 3 Gründe für diese Stelle

- Verantwortungsvolle Vertriebsposition mit großem Gestaltungsspielraum
- Attraktive Vergütung und flexible Arbeitszeiten
- Mitarbeit in einem international tätigen Maschinenbauunternehmen