

Head of Sales (m/w/d)

🖁 Standort: Umkreis Köln | 🔚 Start: Ab sofort | 🕒 Vollzeit

Deine Aufgaben bei uns:

- Führung und Entwicklung: Fachliche und disziplinarische Leitung des Vertriebsteams sowie des Ersatzteilvertriebs mit Fokus auf Motivation, Weiterentwicklung und Zielerreichung
- Strategische Ausrichtung: Neugestaltung und strategische Weiterentwicklung der Vertriebsstruktur in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Strukturaufbau und Steuerung: Ergebnisorientierte Führung der bestehenden Vertriebsprozesse sowie Aufbau einer leistungsfähigen Vertriebsorganisation
- Kundennähe und Kompetenz: Stärkung der Kundenbindung durch technische Beratungskompetenz und lösungsorientierte Kommunikation
- Vertriebsverantwortung: Gesamtverantwortung für die Zielerreichung im nationalen und internationalen Vertrieb
- Marktorientierte Produktentwicklung: Strategische Mitgestaltung des Produktportfolios basierend auf Kundenanforderungen und fundierten Marktanalysen

Dein Profil:

- Ein abgeschlossenes Studium im technischen oder kaufmännischen Bereich (z. B. Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau, BWL) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb idealerweise mit Führungserfahrung
- Ausgeprägtes technisches Verständnis sowie eine analytisch-strukturierte Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift weitere Fremdsprachen sind ein Plus

Was wir bieten:

- Ein attraktives Gehalt und ein flexibles Gleitzeitmodell in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis
- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Eine verantwortungsvolle Rolle mit hoher Relevanz für internationale Geschäftsprozesse
- 🗸 Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit mit viel Gestaltungsspielraum
- Zusatzkrankenversicherung und weitere Benefits

Bewerbungsprozess

1. Eingangsbestätigung 2. Erstes Interview 3. Zweites Interview 4. Zusage









Ich freue mich auf deine Bewerbung



Lindenberg-Anlagen GmbH Vanessa Klinger (Head of People and Culture) Hoffnungsthaler Str. 41 DE - 51491 Overath bewerbung@liag.de