



Join the Team



Since 1948
CELEBRATING 70 YEARS
POWERING YOUR WORLD

www.liag.de

Sales Manager Stationary Power / Energy Solution Systems (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Als Treiber unseres Wachstums sichern Sie nachhaltig den Erfolg unseres Unternehmens in den Regionen MENA, SEA und greater EU
- Sie generieren ein anspruchsvolles Auftragsvolumen und stellen mit Ihren Vertriebsaktivitäten die Zielerfüllung sicher
- Basierend auf einer CRM-Methodik bauen und pflegen Sie nachhaltige Beziehungen zu Kunden und den Partnern in unserer internationalen Organisation
- Sie entwickeln Vertriebsstrategien und stimmen Ihre Vertriebsaktivitäten darauf ab
- Sie arbeiten eng mit den Mitarbeitern unserer internationalen Firmengruppe zusammen und stellen so die einheitliche und erfolgreiche Marktbearbeitung sicher
- Sie gewährleisten die hohe Datenqualität und Aktualität der Informationen in unserem CRM-System
- Mit einem vorbildlichem Berichtswesens schützen Sie unsere Geschäftsinteressen und mindern Risiken
- Sie erstatten regelmäßig Bericht an die Unternehmensleitung
- Bei der Gestaltung von Zahlungs- und Finanzierungsmodalitäten bringen Sie Ihre Expertise ein

Sie bringen mit:

- Sie besitzen ein abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium oder eine gleichwertige Kombination aus Ausbildung und mehrjähriger Berufserfahrung.
- Erfahrung im Kraftwerksgeschäft und tiefgreifendes Verständnis der Energiebranche werden sehr geschätzt
- Sie verfügen über ein starkes Kundennetzwerk und kennen die Entscheidungsträger der Branche
- Sie besitzen sehr gute kaufmännische Kenntnisse bzgl. Kalkulation, internationalem Vertragswesen und Konditionsmanagement
- Als interkultureller Teamplayer gelingt es Ihnen auch kurzfristig hervorragende Ergebnisse zu erzielen
- Sie sind ein Vertriebsprofi und erfolgshungrig.
- Selbständiges und eigenverantwortliches Handeln sowie internationale Vertriebserfahrung und Reisebereitschaft (Reisetätigkeit: 80-120 Tage/Jahr) setzen wir voraus

Über uns:

Wir sind einer der innovativsten Anbieter für Anlagen im Bereich der elektrischen Energieanlagen. Die Lindenberg-Anlagen GmbH ist ein führender Hersteller von Diesel- und Gasstromerzeugern für den weltweiten Einsatz in der Marine und in der Industrie. Unser Portfolio erstreckt sich von standardisierten Stromerzeugern über kundenspezifische Sonderaggregate bis hin zu kompletten, schlüsselfertigen Kraftstationen. Zusätzlich arbeiten wir als Auftragsfertiger für namhafte Kunden, z. B. in den Bereichen Stahlbau, Maschineneinhausungen und Abgasschalldämpfer. Unsere ergänzenden Sonderlösungen und die Qualität unserer Produkte inklusive des Service werden seit 70 Jahren in der Branche geschätzt. Am Standort in Overath (bei Köln) beschäftigen wir ca. 100 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

Kontakt:

Bitte richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Lindenberg-Anlagen GmbH

Frau Sandra Stöcker
HR Assistant
Hoffnungsthaler Str. 41
DE - 51491 Overath
+49 (0)2204 – 48 103 0
bewerbung@liag.de

www.liag.de/jobs-karriere

